2010年8月31日 日刊自動車新聞1面 掲載記事

輸入販売

VTホールディングスの輸 ヤナセとの交渉大詰 手のゼロ、部品物流はヤマト

社ヤナセオートパーツ(井上 山俊太郎)の部用品販売子会 品受発注の業務はヤナセ(西 喜社長)に委託したほか、 ホールディングス子会社のヤ マトロジスティクス(山内雅 部

定社長)のシステムを利用し さらに12月には新型 ルとして発表したばかりの9 デル。このうち新規追加モデ ー3Xの販売に力を入れる。 5」を発売する予定。9-3 9

さらに新車物流は車両陸送大 ス工場78カ所となる見込み。

同社のサーブ事業開始時の

ーシリーズの年内の販売登録計

社長)12支店とヤナセ琉球

国のサーブ販売・サービス網 トする。9月中に始動する全

新車販売24店舗、サービ

正規輸入事業が1日、 るスウェーデンのサー (PCI、相原聡社長) 、車事業子会社ピーシーアイ

スター ブ車の

リーズ」のセダン、ステーシ 販売車種は「サーブ9ー3シ ロスオーバー(X)の計4七 ョンワゴン、カブリオレ、ク C P 標は300台に設定した。



PC ーは Γ9 3 X J を主軸に事業を開始 めに入っ プの子会社 車を扱って いては現 販売網につ きたグルー 側は、これ ヤナセグロ までサーブ た。ヤナセ 交渉が大詰 郎社長)グ ループとの 在、ヤナセ (西山俊太 また新車

> 向を示している。加えてサー 軸となる模様だ。 ビス網もヤナセグループが主 ナセの販売協力店(特約店) 社でサーブの新車を扱う意 山田清通社長)、 さらにヤ